



Corretor de imoveis **CRECI RJ 81840**



Calheiros

Mario



Março de 2020, desejo me torna referência e especialista no mercado imobiliário, oferecendo qualidade nos serviços prestados, relacionamento transparente para com os clientes e colaboradores, sendo ético e íntegro nas condutas pessoais e profissionais. atuo na região do recreio dos bandeirantes entre o barra world e a avenida gláucio gil. Especialmente nas ruas jorge yunes, professor mota mais, guilherme de almeida. ofereço um plano de ações para vender seu Imóvel.

Sou Mario Calheiros, possuo 35 anos de experiência em vendas e despachante documentalista. Atuo sob a tutela do Broker RE/MAX Sérgio Villar Nogueira desde 07 de



Na RE/MAX todos ganham.

Nossa Missão

Ser líder mundial no mercado imobiliário,

atingindo nossos objetivos

ao ajudar outras pessoas

a atingirem os delas.

Nossa Visão Ser líder absoluta no segmento de transações imobiliárias no Brasil, sendo considerada a empresa mais ética do mercado imobiliário nacional e o sistema

de franquias mais rentável do País.

Valores e Princípios

Ética

Comprometimento Resiliência Parceria

Foco Aprendizado Excelência

ganham", uma máxima que tem permitido a

RE/MAX está presente no lema: "todos

Quem somos

A RE/MAX é a maior marca de franquias

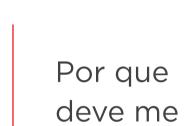
imobiliárias em número de transações do

mundo, com mais de 7 mil unidades e mais

Bolsa de Nova York (EUA) em setembro de 2012, e vivencia uma excelente fase de franca expansão. O direcionamento da

de 113 mil Corretores Associados ao redor do globo. A companhia abriu o seu capital na

sua liderança, conquista e reconhecimento do mercado. Com esse conceito, a RE/MAX revolucionou o mercado imobiliário. Este sistema permite recrutar e reter os melhores profissionais do mercado, ter equipes motivadas e produtivas, diminuir a rotatividade dos corretores e prestar o melhor serviço aos clientes. **IMOBILIÁRIA**



escolher?



adequado para seu imóvel. ASSESSORIA

RE/MAX

 \blacksquare \blacksquare

PROFISSIONALISMO

ESTUDO DE MERCADO

menor tempo possivel.

Ofereço acompanhamento e uma assistência contínua, compartilhando informações a respeito da gestão do Imóvel em formato de relatórios e feedbacks para que você se sinta seguro na tomada de decisões sobre a venda do seu imóvel.

É feita uma triagem de todos os potenciais compradores, selecionando

Uma análise de mercado é realizada com base nos valores praticados

de Imóveis que possuam características similares na mesma área geográfica ao seu e que já tenham sido anunciados e vendidos. Estas informações quantitativas e qualitativas ajudarão a determinar o preço

Ao trabalhar comigo estará trabalhando com um profissional 100% empenhado e dedicado em vender o seu imóvel no melhor preço e no

com corretores e imobiliárias do mercado em qualquer negociação, potencializando a compra e venda de imóveis. Com a RE/MAX todos ganham!

Quando o assunto

é atingir o objetivo

de nossos clientes,

não temos

concorrentes.

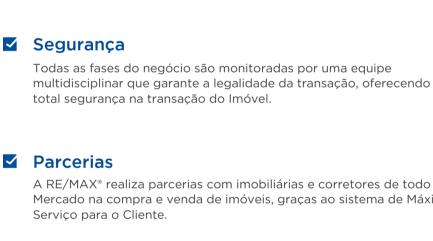
temos parceiros!

A RE/MAX realiza parcerias

criteriosamente os verdadeiros interessados na compra do seu imóvel. As visitas serão agenda das e acompanhadas, resultando em um relatório pós visita.

☑ GESTÃO DE COMPRADORES

▼ PROMOÇÃO E PUBLICIDADE Será elaborada uma eficiente estratégia de marketing, pensada especialmente para o Imóvel e com objetivo de realizar a transação com os melhores resultados de prazo e preço.



RE/MAX

 \blacksquare \blacksquare

Profissionalismo

A RE/MAX® realiza parcerias com imobiliárias e corretores de todo o Mercado na compra e venda de imóveis, graças ao sistema de Máximo

Por que

Todos os Agentes Imobiliários da RE/MAX® têm acesso a dezenas de horas de formações obrigatórias anualmente, de forma a estarem

sempre atualizados às constantes mudanças do mercado.

RE/MAX?

Cultura Inovação na prestação de serviço por meio das melhores práticas mundiais, com foco no objetivo e melhoria da vida das pessoas.

A RE/MAX® é especialista em transações imobiliárias a nível

Mundial. Desde sua fundação em 1973, sempre olhou para o

mercado de uma forma diferente e original, aplicando um método testado e aprovado onde todos ganham e oferecendo um serviço

Presente em mais de 100 países e com mais de 110 mil corretores, a RE/MAX® possui uma grande capilaridade que permite um leque de opções para compra ou venda de imóveis em qualquer lugar do Brasil

RE/MAX

76

de excelência ao cliente.

Rede

Gestão de

Vendas

Gestor Especialista no Imóvel

Divulgação para corretores

e imobiliárias parceiras

Mais de 1.500 corretores da rede RE/MAX no Brasil

Contato com as principais imobiliárias e corretores

+ 8.630 Unidades no mundo

+131 MIL

Corretores

no mundo

Países

no mundo

Números

da RE/MAX

+ 420 Unidades No Brasil

+ 5.800

Corretores No Brasil

TODOS

OS ESTADOS

DO BRASIL



da região

Relatório de ações e resultados

Feedback das ações de marketing realizadas

Feedback de visitas de clientes interessados

Resultado das ações realizadas

Imagens de alta resolução com câmeras profissionais Imagens de ambientes organizados e iluminados Ângulos que mais favorecem os ambientes **Tour virtual 360** Visita descomplicada ao imóvel Passeio virtual através de mobiles, tabletes ou óculos

Preparação do Imóvel

torna-lo mais atraente para visitas

Imóvel

Assessoria na preparação do

Proposta de melhorias e reparos ao imóvel para

Fotos profissionais



▼ CORRETOR DE IMÓVEIS. Mundo?

Com a experiência adquirida em diversos negócios fechados, utilizo as melhores práticas e um plano de marketing eficiente para acelerar o processo de venda do seu imóvel. Meu trabalho é do início ao fim de todo o processo prestando toda assessoria para quem vende e

AGENDE UMA VISITA SEM COMPROMISSO!

Avenida Embaixador Abelardo Bueno 3.500

mais Vende

imóveis no

APRESENTAMOS NOSSO TRABALHO Caro Proprietário, Ainda insastifeito com o atendimento dispensado para você e seu imóvel? Não recebe FEEDBACK sobre o trabalho? Como especialista na região ha mais de 2 anos, ofereço um conjunto de soluções ideais para te auxiliar no processo de transação de venda do seu imóvel.

PLANO DE MARKETING

Sala 1610 - Vision Offices Mario Calheiros Creci 081840 RJ

mariocalheiros@remax.com.br

55 21 964576888

Mario Roberto Cortez Calheiros Agente imobiliário Especialista

mariocalheiros@remax.com.br

Creci 081840 RJ 55 21 964576888

compra.









RF/MAX Av. Emb. Abelardo Bueno, 3.500 Sala 1610, Ed. Vision Offices Barra da Tijuca

Rio de Janeiro/RJ - BRASIL - 22775-040



21 3546-0041

